

TENDENCIAS | SECTORES INNOVADORES

Los despachos se lanzan a por el mercado de 'start up' biotecnológicas

Los éxitos de esta industria emergente en los últimos años, con rondas de financiación y ventas millonarias, despierta el interés de los bufetes, que incorporan áreas especializadas en innovación en ciencias de la salud.

Gabriel Trindade. Barcelona

La última ronda de financiación de Sanifit Therapeutics, de 55,2 millones de euros, es una muestra de que el sector biotecnológico español ha entrado en su fase de madurez. En apenas diez años, esta industria ha logrado consolidar Barcelona como un *hub* europeo de referencia, a la vez que en otras ciudades como Madrid y Pamplona empiezan a sumar proyectos de relevancia internacional. El crecimiento no ha pasado desapercibido para los despachos de abogados que, en los últimos años, tratan de posicionarse en el sector con áreas especializadas en ciencias de la vida.

“Cuando empezamos hace 11 años, prácticamente no había abogados especializados en emprendeduría en biotecnología. Había algunos despachos especializados en el sector farmacéutico por la histórica tradición de esta industria en Catalunya, pero no estaban centrados en emprendedores”, explica Raúl Martín-Ruiz, directivo de Ysios Capital, la primera gestora de capital riesgo especializada en el sector biomédico de España. Martín-Ruiz afirma que el primer bufete en abordar esta temática desde el punto de vista del emprendedor fue RCD.

Ignasi Costas, socio fundador del despacho, explica que desde la fundación en 2003 de RCD se tuvo en cuenta crear un área especializada en innovación y emprendimiento. Inicialmente, el motor del área era la emprendeduría tecnológica pero, al poco tiempo, se introdujo el sector de las ciencias de la vida. “Esta especialización es transversal; no solo asesoramos a biotecnológicas, sino que también hemos trabajado con centros científicos para establecer mecanismos que favorezcan la transferencia de resultados de investigación y la creación de empresas”, dice.

El mercado de bufetes especializados en la biotecnología es diferente ahora. RCD se mantiene como uno de los favoritos, pero se ha producido una diversificación importan-



El socio fundador de RCD, Ignasi Costas.



El socio de Garrigues, José Fernández-Rañada.



El socio de Osborne Clarke, David Miranda.



La socia de Roca Junyent, Yolanda Puiggròs.

Principales operaciones

- ▶ **Medlumics** cerró una ronda de financiación de 34,4 millones de euros en marzo de 2017. La 'start up' estuvo asesorada por Garrigues.
- ▶ **Minoryx Therapeutics** cerró una ronda de financiación de 21,3 millones de euros en septiembre de 2018. Estuvieron asesorados por Cuatrecasas junto a RCD.
- ▶ **Stat-Dx** cerró su venta por 154 millones de euros en febrero de 2018 con Dechert (Reino Unido) y E&Y.
- ▶ **Sanifit Therapeutics** cerró una ronda de financiación de 55,2 millones de euros en 2019 con el asesoramiento de Baker McKenzie.
- ▶ **Mosaic Biomedicals** cerró un acuerdo de integración millonario en Northern Biomedicals en enero de 2017, asesorado por RCD.

te. Garrigues y Osborne Clarke se han situado como algunos de los más solicitados y, a decir verdad, casi todas las grandes firmas disponen de un área especializada. También han aparecido firmas de tamaño más reducido, como Bellavista Legal o IMB Grup, pasando por bufetes muy especializados como Innova-tech Lawfirm.

“Todos trabajamos con todas las partes; es fácil empezar asesorando a un fondo y, tras una ronda de financiación, acabar tomando las riendas de una *start up*”, explica el socio de Osborne Clarke, David Miranda. El despacho, que tiene una gran experiencia en el sector salud asesorando a Grifols, suele trabajar con empresa a partir de rondas de serie A.

Miranda explica que, a medida que el sector biomédico ha ido cerrando rondas de mayor tamaño, “mucho abogados de M&A han visto que se trataba de un negocio con buenas perspectivas de futuro”. “También muchos despachos que trabajaban únicamente con *start up* tecnológicas, ahora buscan en esta industria, ya que el marco legal es el mismo, pese a las particularidades de cada sector”, señala este directivo.

Roca Junyent es uno de los bufetes que se ha sumado a esta nueva ola. En 2014, creó el área de salud y ciencias de la vida con el fichaje de Yolanda Puiggròs procedente del Consorcio de Salud y Social de Catalunya, que agrupa a un centenar de hospitales catalanes, donde era directora legal y consejera.

“El biotecnológico es un sector de riesgo, pero con potencial. Cuando trabajas con un emprendedor le ayudas en todo. Es un sector con mucha intermediación y requiere paciencia. Generalmente, empresas a trabajar con la empresa en el momento de su creación y vas acompañando su crecimiento. Por lógica, las tarifas que se aplican al principio, no son las mismas que cuando la compañía está más madura”, cuenta Puiggròs.

¿Cuál es el papel del abogado en una biotecnológica?

El asesoramiento es muy transversal y abarca cuestiones relacionadas con las ramas más tradicionales del derecho, como mercantil, fiscal, o laboral, entre otras. “Hay que ser flexibles y adaptarse a las necesidades específicas de las 'start up'. En algunos proyectos hemos acompañado a nuestros clientes desde la fase inicial de asesoramiento legal y técnico-

estratégico en la creación de derechos de propiedad industrial hasta las fases posteriores de financiación y consolidación del proyecto”, señala el socio responsable del sector farmacéutico y biotecnológico de Garrigues, José Fernández-Rañada. “Por su alto componente científico y tecnológico, es habitual que las empresas requieran un asesoramiento

muy especializado y focalizado en las peculiaridades del sector, y que incluya asesoramiento marcadamente estratégico”, profundiza Costas. Como especializaciones, se entienden aspectos del plano regulatorio, de cumplimiento de la normativa legal, en lo relacionado con la investigación y la farmacovigilancia o en la protección de datos de carácter personal.